



Wir suchen ab sofort für die Wiederaufnahme unserer Produktion und den weiteren Ausbau unserer Geschäftstätigkeit eine

## **Vertriebsleitung für die Havelmi eG**

Die Genossenschaft Havelmi steht für eine nachhaltige Ernährung mit transparenter und gemeinschaftlicher Struktur und ist Produzent von frischen regionalen Haferdrinks (Natur, Kakao, Barista, Cuisine) in der Mehrweg-Glasflasche. Die Zutaten werden nach biologischen Grundsätzen in Brandenburg angebaut und verarbeitet. Neben der Regionalität und der Produktion gesunder und leckerer Produkte ist uns vor allem eine nachhaltige und gemeinwohlorientierte Unternehmensführung wichtig.

### **Deine Aufgaben**

- Du bist Ansprechpartner:in für Bestandskund:innen aus der FMCG-/Food- und Handelswelt und bringst die Beziehungen zu unseren Kund:innen auf das nächste Level
- Neukund:innen-Akquise
- Du entwickelst neue Strategien für die Bereiche Biofachhandel und LEH
- Vollumfängliche Kund:innenbetreuung von der Angebotserstellung bis hin zur Reklamationsbearbeitung
- Durchführen von Preisverhandlungen, Abschließen von Abnahmevereinbarungen und Verkaufsverträgen
- Aktive Beobachtung der relevanten Vertriebsmärkte
- Erstellen der jährlichen Budgetplanung, inklusive Verkaufsmengen und Umsätzen
- Enge Kommunikation und Abstimmung mit Logistik, Qualitätsmanagement, Einkauf, Marketing und Rechnungswesen
- Mitarbeit bei der Organisation und Durchführung von Messeteilnahmen
- Reisetätigkeit

### **Du bringst mit**

- Leidenschaft für gute Lebensmittel
- Lust, unser Ernährungssystem grundlegend zu verändern und mitzugestalten
- Kommunikationsstärke, Flexibilität und ein gewinnendes Wesen
- Ausgeprägte Macher:innen-Mentalität und Proaktivität
- Eigeninitiative, zuverlässige und pragmatische Arbeitsweise
- Überzeugende Gesprächsführung und großes Verhandlungsgeschick
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office-Anwendungen (insbesondere Word, PowerPoint, Excel), kollaborativem Arbeiten in der Cloud, weClapp, ERP- und CRM-Tools
- Berufserfahrung im Vertrieb oder Business Development, idealerweise warst Du bereits im Food-/FMCG/LEH-Bereich tätig und kennst die zentralen Player und aktuellen Herausforderungen
- Bestenfalls auch Erfahrung im Start-up-Umfeld
- Begeisterung für Verkaufserfolge, Kundengewinnung und Kundenbetreuung

## Das bieten wir

- Hybrides Arbeiten mit Home Office und Anwesenheit vor Ort
- Ein junges Unternehmen, in dem Du Deine Spuren hinterlassen kannst
- Eigenverantwortliches Handeln in einem motivierten und professionellen Umfeld mit kurzen Abstimmungswegen
- Ein hilfsbereites Team, einen erfahrenen Aufsichtsrat sowie eine starke Genossenschaft, die gerne mit Rat und Tat zur Seite stehen
- Gelebte genossenschaftliche Praxis mit transparenter und inklusiver Struktur; auf Wunsch Erwerb von Genossenschaftsanteilen
- Permanent die beste Hafermilch der Welt for free
- Am Anfang eine Teilzeit- und im Laufe des Jahres eine Vollzeitstelle, bei der verschiedene Vergütungsmodelle denkbar sind, mit langfristiger Einbindung ins Unternehmen

Du möchtest gemeinsam mit uns den Geschmack von morgen gestalten und Havelmi nach ganz oben bringen? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung! Besonders erwünscht sind Bewerbungen von Frauen und Personen mit Migrationshintergrund. Bei der Auswahl der Bewerber:innen wird §14 Abs. 1 Satz 3 LbV berücksichtigt.

Bitte sende Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (samt Zeugnissen und Referenzen) unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellungen und frühestmöglicher Verfügbarkeit mit dem Betreff „Bewerbung Vertrieb“ an [hallo@havelmi.bio](mailto:hallo@havelmi.bio)  
Bewerbungen per Post können leider nicht berücksichtigt werden.